



RESUMEN EJECUTIVO

Generalista del Marketing tradicional y online con amplia trayectoria en ventas ecommerce y Mercadolibre.

Tengo experiencia en posiciones de responsabilidad, consultorías y asesorías independientes en MKT, community management y desarrollo e implementación de ecommerce.

Soy una persona proactiva, con un perfil comercial orientado a la satisfacción del cliente, la resolución de conflictos y la obtención de resultados. Poseo gran capacidad de organización y planificación y un destacable criterio estético.

HERRAMIENTAS

Phostoshop e illustrator. Canva.
Paquete office avanzado
Inglés avanzado. Español nativo.
Real trends. Nubimetrics.
Mercadolibre.
Google Ads, Meta Ads, Analytics

Florencia Alegre

SALES & MARKETING

EXPERIENCIA LABORAL

SALES ONLINE & MARKETING

Distribuidora de tecnología | Ene 2023 – Actualidad

Armado de identidad de marca en conjunto con diseñador. Desarrollo de dos webs de cero con ecommerce en GBP y TornadoStore. Armado de circuito de compra, backoffice e integración con demás áreas de la empresa. Análisis de costos y precios. Planificación anual de mkt con distintas marcas, implementación de acciones comerciales y campañas digitales, medición de ROI y KPIs. Email marketing. Planificación de PDV. Publicidad en Google ads, generación de leads.

SALES & CUSTOMER EXPERIENCE

Rezagos Serv. L. SRL. | Ene 2017 – Dic 2022

Administración de ventas ecommerce a través de web, mercadolibre y canales de comunicación. Reforma de página web y proceso de compra. Fulfillment: Gestión de reclamos y servicio post venta. Administración de personal de local y producción. Gestión de stock. Gestión de compras de insumos para la producción. Negociación con proveedores. Manejo de equipos de trabajo en taller y local.

DESIGN & MARKETING ASSISTANT

Converse | Nov 2015 – Dic 2016

Presentación de campañas retail semestrales y eventuales de productos de la marca. Diseño de bocetos de vidriera y de material POP de campaña en conjunto con el diseñador. Coordinación con proveedores para su producción e instalación. Dirección de instalación en calle: dirección y control de visuals y vidrieristas en locales propios y otros clientes. Armado de informes. Coordinación con clientes de la marca para nuevos proyectos y desarrollos especiales en sus locales.



HABILIDADES

Desarrollo e implementación de ecommerce en distintas plataformas (GBP, Tornadostora, Tiendanube, Mercadolibre, Mercadoshop, propias)

Fulfillment. Servicio post venta y satisfacción del cliente.
Diseño de POP y armado de puntos de venta y sus campañas
Supervisión de equipos y proyectos
Gran capacidad de organización, planificación y liderazgo.
Licencia de conducir vigente

COMUNICATE CONMIGO AL:

florenciaalegre11@gmail.com
(011) 68587814

Villa Urquiza, CABA.
Argentina. 28 años

Disponibilidad full time y freelance.
Disponibilidad para viajar.

Florencia Alegre

SALES & MARKETING

EXPERIENCIA LABORAL

CONSULTORÍA EN MKT ESTRATÉGICO PARA EMPRENDEDORES Y PYMES

Fresh marketing | 2020 – 2022

Desarrollo de acciones de MKT para Pymes; implementación, organización, planificación. Diseño de piezas para publicidad digital. Armado y control de campañas digitales en Google y Meta Ads. Presentación de informes. Cambio de imagen, logo, isologo y desarrollo web.

HISTORIAL ACADÉMICO

UNIVERSIDAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

Lic. en Marketing | Mar de 2017 – Actualidad

Cursando el 4to año de la licenciatura. Con título intermedio de técnica en Marketing de FAECC. Me quedan 10 materias para completar la licenciatura.

CODER HOUSE

Carrera de Marketing Digital | Ene – Dic 2021

- Curso teórico y práctico de Community Manager y publicidad.
- Curso teórico y práctico de Publicidad en Redes avanzado. Google Ads, Meta Ads, Google Analytics.
- Curso teórico y práctico de Growth Marketing and KPIs.

GOOGLE SKILLSHOP – 2021 Y 2022.

Google Analytics Individual Qualification

Certificación de Publicidad en Display de Google Ads